

IGE+XAO

GROUP



IGE+XAO Group is al meer dan 30 jaar een internationaal georiënteerde, beursgenoteerde organisatie, die actief is op het gebied van software voor elektrotechnisch ontwerpen en engineering. Met ongeveer 390 medewerkers wereldwijd verdeeld over 33 vestigingen in 22 landen en het hoofdkantoor in het Franse Toulouse zijn al meer dan 88 600 licenties verspreid van de applicaties SEE Electrical (CADdy++).

Voor onze vestiging in België zijn wij op zoek naar een:

ACCOUNTMANAGER BELGIË (M/V)

Je Functie:

Na een goede inwerkperiode adviseer, begeleid en overtuig je onze doelgroepen zowel op commercieel als op technisch vlak van onze elektrotechnische tekenapplicaties SEE Electrical (CADdy++). Concreet betekent dit:

- Dat je het SEE Electrical klantenbestand en -marktaandeel verder uitbouwt in België.
- Dat je de portefeuille van bestaande- en nieuwe klanten in jou regio beheert en dat je hun aanspreekpunt bent.
- Dat je algemene ondersteuning biedt naar je klanten.
- Dat je presentaties en demonstraties geeft over de SEE Electrical-systemen.
- Dat je acquisities gesprekken voert om nieuwe doelgroepen te ontginnen.
- Dat je IGE+XAO en SEE Electrical mee vertegenwoordigt op beurzen en klantendagen.

Je Profiel:

- Je bent een geboren verkoper, en bruist van enthousiasme.
- Je genoot een elektrotechnische opleiding en hebt dus kennis van engineering of schemaontwerpen.
- Je hebt minimaal 5 jaar relevante commerciële ervaring.
- Je bent communicatievaardig en hebt een gezonde dosis doorzettingsvermogen en overtuigingskracht.
- Je bent vlot in het Nederlands, maar ook in het Frans
- Je acquireert graag en voert graag telefoongesprekken.
- Je kan je goed inleven in de behoeften van je klanten en prospecten.
- Je bent communicatief en gaat vlot om met klanten.
- Je bent dynamisch en leergierig.
- Je kunt zelfstandig werken maar bent vooral een groepsspeler.
- Kennis van pneumatica, hydraulica en process engineering is een pluspunt.

Ons aanbod:

- Een uitdagende job in een goede werksfeer.
- De mogelijkheid om van thuis te werken.
- De dynamiek van een jong en gedreven team.
- Een job met de nodige vrijheid en verantwoordelijkheden.
- De kans om je kennis en persoonlijkheid constant te ontwikkelen.
- Alle mogelijkheden tot zelfontplooiing.
- De kans om mee te groeien met een bedrijf in volle opmars.
- Een marktconform salaris
- Een aantrekkelijke bonusstructuur
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een bedrijfswagen
- Een laptop en een gsm

Interesse?

Ben jij deze gedreven Accountmanager België die wij zoeken? Stuur dan je sollicitatiebrief en CV naar werken@ige-xao.com Mocht je nog vragen hebben, aarzel dan niet om contact met ons op te nemen. Wij vertellen je graag meer over deze functie.

IGE+XAO bv
Terhulpesteenweg 181 bus 21
1070 Brussel

Vragen over deze functie? Bel vrijblijvend 02 219 09 59 voor meer informatie
werken@ige-xao.com

Opmerking: Acquisitie op basis van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld!